



Superior Solutions

*Bio*POWER
SYSTEM

Biologische onderdelenreiniging
zonder oplosmiddelen

De voordelen van het systeem

Al meer dan 75 jaar producten
en diensten Voor onderhoud



Ons aanbod

Omschrijving van de doelstelling

1 Doel: << Naar aanleiding van uw verzoek om informatie [...] - Mijn doel is om een biologische onderdelenreiniger aan te bieden [...] - Omdat ik ervan overtuigd ben dat die het hygiëne- en veiligheidsniveau van uw werkplaats zal verhogen. - Wat vindt u ervan? >>

Behoefteteonderzoek

2 We stellen open vragen: Wat? Hoe? Hoeveel? Wanneer? Waar? Dus wat betekent dat? Kunt u mij meer vertellen? ... We verwoorden de behoeften van de klant opnieuw en rangschikken ze op basis van relevantie.

Onderbouwing

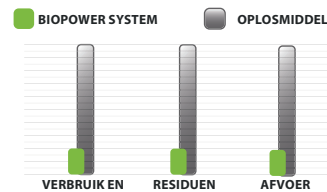
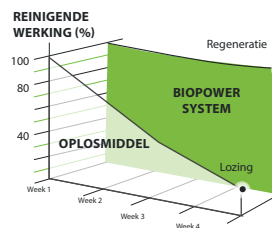
3 Aan de hand van de behoeften van de klant beargumenteren we punt voor punt de voordelen. We maken het reinigingsconcept bijzonder door elk element van de bak positief te laten uitkomen.

Afsluiting

Bevestig de volgende fase: installatie, demonstratie, tweede afspraak...

De voordelen van de Biopower System

- + Behoudt een constante reinigingskwaliteit
- + Minimaliseert de kosten van afvoer van afval



HET ALTERNATIEF VOOR OPLOSMIDDELEN

Oplosmiddelen zijn als schadelijk, ontvlambaar en milieugevaarlijk geëtiketteerde producten. Zij vormen:

- Een gevaar voor de gebruiker door contact e/o inademing.
- Een risico op mogelijke brand vanwege de ontvlambaarheid van de producten.
- Een verplichting tot het naleven van regelgeving. Elk vat met oplosmiddel moet worden bewaard in een retentiebak; de ruimte moet worden voorzien van een dampafzuigkap om de werknemers te beschermen tegen de dampen van de giftige producten.



Oplosmiddel

- ✓ Goedkoop
- ✓ Initiële efficiency
- ✗ Giftig product
- ✗ Potentieel gevaar
- ✗ Verplichtingen ten aanzien van regelgeving
- ✗ Afnemende reinigingskwaliteit
- ✗ Afvoerkosten

Biologisch

- ✓ Niet-geëtiketteerd product
- ✓ Efficiency
- ✓ Overeenstemming met de regelgeving
- ✓ Zonder gevaar
- ✓ Constante reinigingskwaliteit
- ✓ Weinig onderhoud
- ✓ Duurzamer dan oplosmiddel
- ✓ Veilige opslag

HET ALTERNATIEF VOOR TRADITIONELE REINIGINGSMIDDELEN

→ Traditionele reinigingsmiddelen hebben een hogere pH en vereisen bescherming bij het gebruik. Bovendien raken ze, bij ophoping van het vuil, snel verzadigd, waardoor hun werking afneemt en ze veelvuldig vervangen moeten worden.

→ Het gebruik van traditionele reinigingsmiddelen genereert een grote hoeveelheid afval en aanzienlijke afvoerkosten. Ook de onderhoudswerkzaamheden zijn aanzienlijk: lozing, reiniging van het reservoir, opslag van de vloeistof etc.



Het aanbod van Zep voorziet in de levering van een bak voor onderdelenreiniging zonder oplosmiddel en met een eenvoudige werking. Het bestaat uit drie onderdelen:

1

Bak voor biologische onderdelenreiniging

Een bak voor verwarmde onderdelenreiniging op 38°C met verschillende reinigingsmethoden (kwast, week) met een roestvrijstalen filter en zuurstofpomp.

2

Reinigingsoplossing Biopower Cleaner

Niet-giftige en onontvlambare oplossing op waterbasis met specifieke oppervlaktactieve stoffen.

3

Biopower Tabs

Concentraat van geselecteerde micro-organismen die doorlopend de reinigende vloeistof regenereren.

→ Het aanbod van Zep omvat

- + Installatie en opleiding van uw personeel;
- + Levering van de verbruiksartikelen, vloeistof en tabletten;
- + Maandelijkse "all-inclusive" service voor de controle en de aanvulling van de verbruiksartikelen;
- + Een persoonlijke gesprekspartner op wie u altijd kunt rekenen.

BioPOWER SYSTEM

Biologische onderdelenreiniging
zonder oplosmiddelen



OPERATIONELE LEASING, UITSTEKEND ALTERNATIEF VOOR DE VERKOOP

De concurrentie slaapt nooit. Wie mee wil blijven doen in de markt moet investeren in de infrastructuur van de eigen onderneming. De vraag is: is het de moeite waard om aan te schaffen? Met het lease-aanbod van Zep is het antwoord simpel. Natuurlijk is voor de aanschaf van apparatuur kapitaal nodig dat vaak beter geïnvesteerd zou kunnen worden in innovatiestrategieën, personeel of onroerend goed.

KOOP

LEASE

Geïnvesteerd vermogen
Vrije liquide middelen

De juiste keuze voor een grotere handelingsvrijheid

De operationele leasing stelt klanten in de gelegenheid om grotere investeringen te doen door middel van kleine maandelijkse termijnen. Door de leasetermijnen kan de klant een betere kostenraming maken en blijft intussen de liquiditeit behouden. De klant hoeft zijn aandacht alleen maar te richten op de groei van zijn business, wij denken aan de rest!

Allriskverzekering

Tegen minimale kosten wordt het object beschermd door een verzekering die alle soorten risico's dekt (verplicht). De verzekering dekt de risico's van beschadiging of tenietgaan van het object door onvoorziene incidenten bij de klant (schade door ongelukken, elektriciteitsschade, kwaadwillige handelingen etc.) en ook gevallen waarin het verzekerde object verloren gaat door diefstal.

Flexibiliteit

Operationele leasing is de effectiefste vorm van leasing: vaste kosten en geen slottermijn. Aan het einde van de overeenkomst heeft de klant drie mogelijkheden:

- **Technologische vernieuwing:** Hij vernieuwt het contract, aan het einde van de looptijd, voor een bepaalde periode waarbij hij een nieuw apparaat van de laatste generatie ontvangt. Plus: besparing op onderhoudskosten; altijd uitgerust met innovatieve apparatuur.

- **Verlenging:** Hij verzoekt, aan het einde van de contractlooptijd, om verlenging (voor een periode van maximaal 12 maanden). Plus: flexibele oplossing; kostenverlaging door de mogelijkheid tot een verlaagd termijnbedrag in de verlengingsperiode; mogelijkheid om te wachten tot er nieuwe technologie op de markt komt voor het vervangen van de apparatuur met een nieuwe overeenkomst.

- **Koopoptie:** Hij kan, aan het einde van de contractlooptijd, een offerte vragen voor aankoop. Plus: Maximale flexibiliteit door de mogelijkheid om de gebruikte apparatuur te behouden tegen geringe kosten.

De voordelen in het kort:

- **Onafhankelijkheid:** U bezwaart niet de kredietfaciliteiten bij uw bank en niet uw balans, maar u beschikt over liquide middelen voor verdere investeringen. Geen activa in bezit.
- **Zekerheid in de planning:** U verdeelt de kosten van de aanschaf over de gebruiksduur en betaalt de termijnen uit de opbrengsten tijdens of door het gebruik van de apparatuur. Aftrek van het totaal betaalde bedrag in de betreffende periode.
- **Altijd bij de tijd:** U werkt met de meest geavanceerde apparatuur, steekt uw vermogen niet in apparaten die snel in waarde dalen en houdt uw onderhoudskosten onder controle.
- **Ondersteuning:** Een team van deskundigen aan uw zijde die nagaan wat de beste oplossing is voor uw bedrijf en die bovendien de administratieve afhandeling regelen. Geen activa in beheer.

ENKELE ANTWOORDEN OP MOGELIJKE VRAGEN

Wanneer gaat de leaseovereenkomst in?

De leaseovereenkomst treedt in werking met ingang van het kwartaal volgend op de datum van levering. Voor het tijdsbestek tussen de dag van levering en de eerstvolgende vervaldatum van betaling moet voor elke gebruiksduur een vergoeding betaald worden van 1/30 van de maandtermijn. Dit tijdsbestek is op geen enkele manier van invloed op de looptijd van het contract.

Wanneer moeten de leasetermijnen betaald worden?

Uit het oogpunt van maximale efficiëntie en gemak int GRENKE de leasetermijnen slechts viermaal per jaar (op 1 januari, op 1 april, op 1 juli en op 1 oktober van elk jaar). Met andere woorden, de leasetermijn wordt per kwartaal vooruitbetaald. Natuurlijk is het op verzoek altijd mogelijk om over te gaan op maandelijkse betaling, met bijbehorende aanpassing van het termijnbedrag.

Is het mogelijk om de overeenkomst voortijdig te ontbinden?

Bij het aangaan van de leaseovereenkomst komen de partijen volledige afbetaling van de aankoopkosten overeen, inclusief rente en kosten. De leaseovereenkomst kan op elk moment vervroegd worden beëindigd op voorwaarde dat - ook in dit geval - algehele afbetaling van het object wordt gegarandeerd.

Wat gebeurt er aan het einde van de leaseperiode?

Aan het einde van de leaseperiode kunnen de volgende opties gekozen worden: de apparatuur teruggeven en vervangen door andere, modernere apparatuur; de looptijd van de leasing verlengen; de apparatuur eenvoudigweg teruggeven. Het bedrijf heeft dus een maximale keuzevrijheid.

Beheer van het proces voor regulier onderhoud

De kosten van regulier onderhoud komen ten laste van de klant. Net als bij een normale aanschaf, dient de klant bij ons een verzoek in voor eventuele assistentie, en wij verwerken de aanvraag vervolgens via onze leverancier.

Wat dekt de allriskverzekering?

De verzekering dekt de risico's van beschadiging of tenietgaan van het materiaal als gevolg van onvoorziene incidenten bij de klant (schade door ongelukken, elektriciteitschade, opzettelijke handelingen etc.) en ook gevallen waarin het verzekerde object verloren gaat door diefstal.

Hoe kan gebruik worden gemaakt van de allriskverzekering?

De lessee moet binnen drie dagen melding doen van het schadegeval bij GRENKE door middel van het daarvoor bestemde formulier. Voor schade door kwaadwillige handelingen van derden (bijv. diefstal) moet de klant aangifte doen bij de bevoegde autoriteiten en een kopie overleggen aan GRENKE.



ZEP INDUSTRIES B.V.

(NL) Vierlinghweg 30 - 4612 PN Bergen op Zoom

T +31 164 250100 - F +31 164 266710

www.zepindustries.nl • info@zepbenelux.com

(BE) Quellinstraat 49 - 2018 Antwerpen

T +32 2 347 0117 - F +32 2 347 1395

www.zepindustries.be • sales@zep.be